

VERKOPER/ADVISEUR

Weenk Schroeffunderingen B.V. te Almelo is toonaangevend in de moderne fundatietechniek. De schroeffundering staat bij ons centraal. We zijn innovatief wat betreft onze producten én machines.

WSF is ruim 10 jaar geleden gestart in Nederland met het leveren en monteren van schroeffunderingen en accessoires. Inmiddels zijn we uitgegroeid tot een van de grootste spelers in onze sector met klanten in NL/BE/DU.

Door de huidige veranderingen in o.a. de bouw en techniek richting circulariteit beginnen onze producten steeds bekender te worden, veel toekomstperspectief dus! Wij zien de markt dan ook bewegen vanuit particulier richting zakelijk.

Wél bedienen we via ons uit te breiden netwerk aan partners uiteindelijk ook in de toekomst ook graag de particuliere klant. Zo profiteert iedere klant van onze grote product inkoop en nog belangrijker, onze kennis en expertise. We worden door grote partijen in de bouw gevraagd om mee te denken in duurzame bouwconcepten, en voeren deze vervolgens ook zelf uit.

Door onze recente verhuizing naar Almelo en verdere uitbreiding van ons assortiment materialen en machines zijn we helemaal klaar voor een volgende stap.

Verkoper/Adviseur

Fulltime (40 uur)

De functie:

Als verkoper ben jij verantwoordelijk voor het signaleren van de klantbehoefte(s). Nadat je samen met de klant het project hebt doorgenomen adviseer je de klant. De klant en zijn/haar fundatieprobleem staan centraal, en met ons uitgebreide assortiment aan producten en diensten kunnen we ieder fundatieprobleem oplossen. Je werkt samen met het verkoopteam van momenteel 3 medewerkers, waarbij jouw commerciële achtergrond één van de bouwstenen is voor verdere groei van dit team, en het totale bedrijf.

Wat ga je doen?

Na een interne training waarin je alles leert over onze producten en diensten ga je actief aan de slag om leads om te zetten in mooie opdrachten.

Door je commerciële achtergrond en ervaring als verkoper signaleer je de klantwens en adviseer je hoe dit op te lossen. Je werkt een maatwerk aanbod uit eventueel samen met het verkoopteam.

Wil je meer? Tijdens onze demo (relatie) dagen ben jij de gastheer die onze partners ontvangt. Je straalt net als je collega's wanneer je het over onze producten en innovaties hebt. Daarnaast sta je zelfverzekerd voor de groep, en beantwoordt waar nodig vragen.

Welke skills breng je mee?

We vinden het vooral belangrijk dat je over een hands-on mentaliteit beschikt. Voor het goed uitvoeren van deze functie breng je de nodige sociale vaardigheden mee, je bent representatief en staat makkelijk voor een groep klanten. Je ziet wat er moet gebeuren en deinst er niet voor terug om zelfstandig zaken op te pakken. Daarbij durf je creatief en buiten gebaande paden te denken, sta je open voor verandering en heb je een gezonde dosis humor.

Je schakelt snel en pakt kansen, die liggen er. Het zit in je aard om iedere lead om te zetten in een mooie opdracht.

Wat breng je mee?

Commerciële drive. We zijn op zoek naar iemand met een aantal jaren ervaring als verkoper op een afdeling binnendienst.



Jij weet alle technische kennis die aanwezig is in ons bedrijf om te zetten naar een goed commercieel plan en weet dit ook op een juiste en professionele manier te verkopen.

Jouw profiel:

- HBO werk- en denkniveau.
- Een afgeronde commerciële opleiding.
- Technisch commerciële achtergrond incl. werkervaring in vergelijkbare functie
- Ervaring met het onderhoud van webshops
- Je beheert de Nederlandse maar ook Engelse en Duitse taal.
- Woonachtig in de omgeving van Almelo

En dit bieden wij jou:

- Een fulltime functie in een gezellig en informeel team
- Een goed salaris
- Ontzettend veel kansen en ontwikkelmogelijkheden
- Ruimte voor eigen initiatief
- Een bedrijf met toekomst

Solliciteren op de functie verkoper bij Weenk Schroeffunderingen B.V.?

Herken je jezelf in bovenstaand profiel en voldoe je aan de functie-eisen? Solliciteer dan snel!

Reageren?

Stuur je motivatie en CV t.a.v. Rick Dommerholt naar info@schroeffundering.nl

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld!

Dit is betreft een functie voor minimaal 32 uur per week

